

الاستثمار الأجنبي المباشر والنوعية المؤسساتية في البلدان العربية: أدلة جديدة مستقاة من تقدير خاذج السلاسل المقطعة الديناميكية

* إبراهيم برقوقى

* رضا حمزة بوجانة

* إبراهيم زعيم

تاريخ الوصول: 2021-02-28 / تاريخ القبول: 2021-01-12 / تاريخ النشر: 15-11-2022

المؤلف المراسل: إبراهيم برقوقى

ملخص

يهدف هذا المقال إلى إعادة النظر في العلاقة بين مختلف المؤشرات المؤسساتية وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في 16 بلداً عربياً للفترة (1985-2017) باستخدام طريقة العزوم المعممة. حيث يساهم هذا المقال في إثراء الأدبيات الحالية بثلاث طرق: أولاً، فحص تأثير كل مؤشر من مؤشرات النوعية المؤسساتية على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر بشكل منفصل. ثانياً، إنشاء مؤشر مؤسسي مركب من أجل التقاط التأثير الإجمالي للمؤسسات على الاستثمار الأجنبي المباشر. وفي الأخير، البحث في تأثير موجة الريع العربي على تدفقات هذا الاستثمار الأجنبي المباشر. وأظهرت النتائج، بالاعتماد على خاذج السلاسل المقطعة الديناميكية، إسهام العوامل المؤسساتية على غرار ملف الاستثمار، النظام والقانون، والمؤسسات السياسية في جذب المزيد من تدفقات الاستثمار

* مركز البحث في الاقتصاد المطبق من أجل التنمية، الجزائر

brahimbergougui@gmail.com.boudjana_reda@hotmail.fr.zaimen.brahim@yahoo.fr

الأجنبي المباشر مقارنة بعوامل مؤسساتية أخرى. كما كشفت النتائج عن وجود تأثير سلبي للاضطرابات الناتجة عن موجة الربيع العربي على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.

كلمات مفتاحية

النوعية المؤسساتية؛ تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر؛ الربيع العربي؛ الدول العربية؛ نماذج السلاسل المقطعة الديناميكية.

تصنيف جال: C33, F21, F23, F43

INSTITUTIONAL QUALITY AND FOREIGN DIRECT INVESTMENT IN ARAB COUNTRIES: NEW EVIDENCE FROM DYNAMIC PANEL ESTIMATION

ABSTRACT

In this paper, we re-assess the nexus between various institutional indicators and foreign direct investment (FDI) flows in 16 Arab countries for the period (1985-2017) by employing the system Generalized Method of Moments. We contribute to existing literature in three ways: First, the impact of each institutional quality indicator on FDI flows is examined separately. Second, construct an institutional index in order to capture the overall impact of institutions on FDI. Finally, the paper also looks at the impact of the Arab Spring on FDI flows. Based on dynamic panel models, the empirical results show that some institutional indicators are more important than others in attracting more FDI inflows. The results indicate that, the investment profile, law and order, and political institutions, lead to increased FDI flows. We also find a negative association between the Arab Spring unrest and FDI inflows.

KEYWORDS

Institutional quality, Foreign Direct Investment, Arab Spring, Arab countries, Panel models.

JEL CLASSIFICATION: C33, F21, F23, F43.

INVESTISSEMENT DIRECT ÉTRANGER ET QUALITÉ INSTITUTIONNELLE DANS LES PAYS ARABES: NOUVELLES EVIDENCES ISSUES DE L'ESTIMATION DE MODÈLES PANEL DYNAMIQUES.

RÉSUMÉ

Dans cette étude, nous examinons la relation entre les facteurs institutionnels et les flux d'investissements directs étrangers « IDE » dans les pays arabes à travers des modèles dynamiques. Les résultats basés sur les données de 16 pays arabes au cours de la période 1985-2017 montrent clairement que certains facteurs institutionnels sont plus importants que d'autres pour attirer les investissements directs étrangers. Outre, la stabilité du gouvernement, les améliorations du système politique, la transparence et la responsabilité des politiciens entraînent une augmentation des entrées d'IDE ; et encouragent les entreprises multinationales à apporter des flux de capitaux. Les résultats nous amènent à conclure que, les pays arabes qui ont de faibles indicateurs institutionnels devraient entreprendre des réformes politiques et de réorganisations institutionnelles afin d'attirer davantage les IDE. Outre, les résultats ont aussi révélé l'existence d'une relation négative entre les troubles du printemps arabe et les entrées d'IDE.

MOTS-CLÉS :

Qualité institutionnelle, investissement direct étranger, printemps arabe, pays arabes, modèles de panel.

JEL CLASSIFICATION: C33, F21, F23, F43.

مقدمة

اهتم عدد كبير من الباحثين الاقتصاديين في النصف الأول من القرن العشرين؛ باستكشاف العوامل الرئيسية التي تحدد جاذبية الاستثمار الأجنبي المباشر لدى الدول، وانصب التركيز على العوامل الاقتصادية التقليدية مثل حجم السوق، تكاليف العمالة، أسعار الصرف، البنية التحتية، وغيرها كعوامل رئيسية في تحديد قدرة البلد المضيف على جذب الاستثمار الأجنبي المباشر (Caves, 1974; Dunning, 1980).

حولت أعمال الاقتصادي نورث دوغلاس في تسعينيات القرن الماضي (North, 1990) اهتمام الباحثين في ما تعلق بدور المؤسسات في تحقيق التنمية الاقتصادية اهتمام الباحثين تجاه الدور الحاسم الذي تلعبه المؤسسات في جذب هذا النوع من الاستثمار (Gastanaga et al., 1998; Globerman and Shapiro, 2002; Loree and Shapiro, 2002; Guisinger, 1995). وقد سعت الدول النامية بصفة عامة، والدول العربية بصفة خاصة إلى تطبيق حزمة من الإصلاحات الاقتصادية لوضع إطار مؤسساتي تحفز كلًا من الاستثمار الأجنبي، آليات السوق الحرة والخوادم (Arab Monetary Fund, 2012). إلا أن عدم الالتزام الفعلي بجزء الإصلاحات، أبقى على الأداء المؤسساتي لهذه الدول في مستويات متدنية. ونتيجة لفشل كثير من الدول العربية في تبني إصلاحات مؤسساتية مناسبة، فهي تعاني اليوم من تدهور مناخ الأعمال، وعدم الاستقرار السياسي، والفساد (ESCWA, 2013).

فالنوعية المؤسساتية الجيدة التي تعزز حقوق الملكية وسيادة القانون، يمكن أن تؤدي إلى آفاق اقتصادية أفضل كما تجعل البلد أكثر جاذبية للمستثمرين الأجانب (Aziz, 2018; Bailey, 2018). في حين، تؤدي النوعية المؤسساتية الضعيفة مثل: عدم تنفيذ العقود بشكل كامل، عدم حماية حقوق الملكية... الخ، إلى ارتفاع مستوى الفساد وعدم الاستقرار السياسي، التي ستتشكل عائقاً أمام الاستثمار الأجنبي المباشر من خلال زيادة

تكلفة ممارسة الأعمال التجارية في البلد، وتمثل أيضاً تهديداً للمستثمرين الأجانب في الأجل الطويل (Daude and Stein, 2007). وقد قامت العديد من الدراسات التجريبية بتحليل العلاقة بين النوعية المؤسساتية وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، إلا أنَّ أغلب النماذج القياسية لهذه الدراسات تحورت حول السلاسل المقطعة الساكنة، مُهمَّةً الطبيعة الديناميكية (Dynamic Nature) للصلة بين النوعية المؤسساتية وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر (Kurul and Yalta, 2017)، باستثناء عدد قليل من الدراسات التي استخدمت طريقة التقدير بالعزوم المعمرة للسلاسل المقطعة لاستكشاف العلاقة بين النوعية المؤسساتية والاستثمار الأجنبي المباشر، نذكر منها (Busse 2007) Kurul and Yalta (2018) و Aziz (2007) Daude and Stein (2007) and Hefeker (2017).

بناء على ما سبق، تهدف هذه الدراسة إلى سد الفجوة في الأدبيات التجريبية عبر استخدام نماذج السلاسل المقطعة الديناميكية لكشف الصلة بين الاستثمار الأجنبي المباشر والنوعية المؤسساتية. ولتقدير هذه النماذج تم استخدام طريقة العزوم المعمرة (GMM) المقترنة من طرف (Arellano and Blundell and Bond 1998) و (Bover 1995) وبالتالي، تقدم هذه الورقة ثلاثة مساهمات في الأدبيات الحالية.

أولاًً، الأخذ بعين الاعتبار أبعاداً متعددة لمقاييس النوعية المؤسساتية في تحليل المؤسسات (مارسة الأعمال، الحرية الاقتصادية، المحاطر السياسية، المؤشرات العالمية لإدارة الحكم)، حيث أنَّ قرارات المستثمرين الأجانب قد تعتمد على مؤشرات مختلفة تقيسُ درجة تطور/تدني المؤسسات في بلد ما (Kurul and Yalta, 2017). وبما أنَّ الأدبيات المرتبطة بالمؤسسات وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر قدّمت عدة تفسيرات للعلاقة بين هذين المتغيرين، فإنَّ الغرض من هذه الدراسة هو التركيز على فحص تأثير كل مؤشر من مؤشرات

النوعية المؤسساتية على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الوافدة بشكل ما من أجل تحديد العوامل المؤسساتية الأكثر أهمية لجذب هذا النوع الاستثمار.

ثانياً، بناء مؤشر مركب لقياس النوعية المؤسساتية وذلك بتحميم مؤشرات النوعية المؤسساتية تحت مؤشر واحد، أين قمنا بتلخيص مؤشر المتوسط المرجح لمؤشرات النوعية المؤسساتية الست كمكون إجمالي لها.

ثالثاً، توفر الدول العربية ميداناً ملائماً لاختبار العلاقة بين مختلف مقاييس النوعية المؤسساتية والاستثمار الأجنبي المباشر. حيث تميز العقد الفارط، باضطرابات سياسية كبيرة نتيجة لتأثيرات ما يُعرف بالربيع العربي (The Arab Spring) الأمر الذي أثر على الأداء المؤسساتي لبعض الدول (Burger, et al., 2016).

وبالتالي تبلور إشكالية الدراسة على النحو التالي: "ما مدى تأثير النوعية المؤسساتية واضطرابات الربيع العربي على الاستثمارات الأجنبية المباشرة الوافدة إلى دول العربية؟"

للإجابة على هذه الإشكالية، قسمنا هذه الورقة البحثية إلى أربعة أقسام في القسم الأول، نقدم لمحة موجزة عن الدراسات التجريبية السابقة التي تناولت العلاقة بين العوامل المؤسساتية وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. في حين ناقش الفصل الثاني منهاجية الدراسة والبيانات المستخدمة. ثم سنستعرض النتائج المتحصل عليها ومناقشتها في القسم الثالث من الورقة. وأخيراً، تختتم الدراسة بخلاصة لأهم النتائج التي تم التوصل إليها.

1- لمحة موجزة عن الدراسات التجريبية السابقة التي تناولت العلاقة بين العوامل المؤسساتية وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر

ظهرت في السنوات الأخيرة مجموعةً متزايدةً من الدراسات التجريبية الحديثة التي صبّت تركيزها على الدور الحساس الذي تلعبه النوعية المؤسساتية في جذب الاستثمارات

الأجنبية المباشرة؟، يهدف تحديد أهم العوامل المؤسساتية الجاذبة للمستثمرين الأجانب .(Bailey, 2018; Aziz, 2018; Peres et al., 2018)

يمكن تقسيم الدراسات التجريبية التي تناولت النوعية المؤسساتية والاستثمار الأجنبي المباشر إلى ثلاثة مسارات رئيسية (Kurul and Yalta, 2017) :

المسار الأول، يركز بشكل رئيسي على تحديد الآثار المترتبة عن بعد مؤسساتي معين (مثل الفساد أو النظام السياسي) في جذب الاستثمار الأجنبي المباشر. على سبيل المثال، بين (Wei 2000) بأن للفساد تأثير سلبي على قرارات الشركات المتعددة الجنسيات في الاستثمار، وذلك عن طريق زيادة تكلفة ممارسة الأعمال وعدم اليقين. كما قدم Farazmand and Busse and Hefeker (2007)، Asiedu and Lien (2011) Moradi (2014) دليلاً مؤيداً للعلاقة الإيجابية بين المؤسسات السياسية وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. من جانب آخر أثبت Jensen (2006) Ahlquist (2008) أن الدول التي تتمتع بنظام سياسي عادل تجذب الاستثمار الأجنبي المباشر أكثر من الدول الاستبدادية بحكم أن المؤسسات السياسية غير الاستبدادية تميل إلى تقليل المخاطر السياسية لتأمين ونزع الملكية، وزيادة مصداقية البلد المضييف للمستثمرين الأجانب. وفي السياق ذاته، خلص Staats and Biglaiser (2010) باستخدام تحليل السلسل المقطعية؛ إلى وجود تأثير إيجابي لسيادة القانون على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في 17 دولة من دول أمريكا اللاتينية.

أما المسار الثاني، فقد تناول أهمية الأبعاد المتعددة للنوعية المؤسساتية. إذ يوضح Asiedu (2013) أن عدم كفاءة المؤسسات مثل انتشار الفساد، غياب سيادة القانون وعدم الاستقرار السياسي تمنع تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. وعن طريق اختبار مجموعة من المتغيرات المؤسساتية، حاول Daude and Stein (2007) تحديد أبعاد النوعية المؤسساتية التي تؤثر على القرارات الاستثمارية للمستثمرين الأجانب، وقد توصل الباحثان إلى أن

السياسات التي تتسم بعدم الاستقرار وعدم قابلية التنبؤ، إضافة إلى الأعباء التنظيمية المفرطة والافتقار إلى الالتزام الحكومي؛ تثبط جذب الاستثمار الأجنبي. في مقابل ذلك، يرى Gani (2007) أن التحسينات المتواصلة في مؤشرات النوعية المؤسساتية كالسيطرة على الفساد، الاستقرار السياسي، الجودة التنظيمية، وفعالية الحكومة لها آثار إيجابية على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في بعض بلدان أمريكا اللاتينية.

أما المسار الأخير، فيستكشف الآثار المترتبة عن المؤشر المؤسساتي المركب (Composite Institutional Indicator)، والذي يتم بناؤه عن طريق الجمع بين أبعاد مختلفة للمتغيرات المؤسساتية. على سبيل المثال، توصل Wheeler and Mody (1992) إلى نتيجة مفادها أن المؤشر المركب الذي يأخذ بعين الاعتبار بعدها واسعاً للمؤسسات، على غرار الإجراءات البيروقراطية، الفساد، عدم الاستقرار السياسي وفعالية النظام القانوني لا يؤثر على القرارات التي تتعلق باختيار موقع الاستثمار الأجنبي المباشر للشركات العالمية الأمريكية. وفي نفس السياق، بين كل من Globerman and Shapiro (2002) و Buchanan et al (2012) مؤشراً مركباً مشكلاً من عدة متغيرات مؤسساتية (السيطرة على الفساد، سيادة القانون، البيئة التنظيمية والاستقرار السياسي) وخلصوا إلى أن المؤشر المركب له تأثير إيجابي على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. كما أثبت Asiedu (2013) أن متغير مخاطر الاستثمار الأجنبي المباشر الذي يتربّك من المؤشرات التالية: صلاحية العقود، تحويل الأرباح إلى الخارج، وتأخيرات الدفع ليس له تأثير كبير على كمية تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. والجدول (01) يلخص المسارات الثلاث السابقة.

الجدول رقم 01. ملخص تقسيم الدراسات التجريبية التي تناولت النوعية المؤسساتية والاستثمار الأجنبي المباشر إلى ثلاث مسارات رئيسية

المسار الأول: يعتمد على تحديد الآثار المترتبة عن بُعد مؤسساتي معين مثل الفساد والنظام السياسي في تدفقات الاستثمار الأجنبي.

الدراسة	النتائج
Hausmann and Fernández-Arias (2000)	من أبرز النتائج التي توصلت إليها الدراسة، أن الدول التي تتمتع بأسواق مالية متقدمة واستقرار سياسي تعرف تدفقاً كبيراً لرؤوس الأموال.
Wei (2000)	توصلت الدراسة إلى أن الفساد له تأثير سلبي على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في البلد المضيف.
Jensen (2008) & Ahlquist (2006)	تشير نتائجها إلى أن الدول التي تتمتع بنظام سياسي مؤسساتي منصف تعزز الاستثمار الأجنبي المباشر أكثر من الدول الاستبدادية.
Busse and Hefeker (2007) & Farazmand and Moradi (2014)	توصلت الدراسة إلى وجود علاقة موجبة بين المؤسسات السياسية وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.
Khoury and Peng 2011	توصلت الدراسة إلى أن النظام القانوني القوي والذى يحمى حقوق الملكية الفكرية له تأثير إيجابي وعملي على الاستثمار الأجنبي المباشر.
Staats and Biglaiser (2010)	تم التوصل إلى وجود علاقة طردية بين سلطة القانون وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في 17 دولة من دول أمريكا اللاتينية.
المسار الثاني: يرك على تحليل أهمية الأبعاد المختلفة للنوعية المؤسساتية في جذب الاستثمار الأجنبي	

الدراسة	النتائج
Gastanaga et al. (1998)	توصلت الدراسة إلى أن المستويات المنخفضة للفساد، المخاطر السياسية لا سيما مخاطر التأمين، وتيسير إفادة العقود التي تعرّض دخول المستثمرين، تؤثر على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.
Asiedu (2013)	توصلت الدراسة إلى أن انتشار الفساد، غياب سيادة القانون وعدم الاستقرار السياسي تؤثر سلباً على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.
Daude and Stein (2007)	أشارت نتائج الدراسة إلى أن السياسات التي تتسم بعدم الاستقرار وعدم قابلية التنبؤ، الأعباء التنظيمية المفرطة، والافتقار إلى الالتزام الحكومي ترتبط جذب الاستثمار الأجنبي.
Gani (2007)	أثبتت الدراسة أن التحسينات المستمرة في السيطرة على الفساد، الاستقرار السياسي، الجودة التنظيمية وفعالية الحكومة، تعود أثراً لها بالإيجاب على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.
Tun et al. (2012)	أظهرت النتائج بأن نوعية البيروقراطية، سيادة القانون، الفساد، مخاطر نزع الملكية، وفسخ الحكومة للعقود هي محددات هامة لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.

Tintin (2013) توصلت الدراسة إلى أنَّ النوعية المؤسساتية، هشاشة نظام الدولة، والحقوق السياسية لها تأثير معنوي في جذب تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.

المسار الثالث: يستكشف الآثار المترتبة عن المؤشر المؤسساتي المركب، والذي يتم بناؤه عن طريق الجمع بين أبعاد مختلفة للمتغيرات المؤسساتية

الدراسة	النتائج
Wheeler and Mody (1992)	توصلت الدراسة إلى أنَّ المؤشر المؤسساتي المركب المتكون من: الإجراءات البيروقراطية، الفساد، عدم الاستقرار السياسي وفعالية النظام القانوني. لا يؤثر على القرارات التي تتعلق باختيار موقع الاستثمار الأجنبي المباشر للشركات العالمية الأمريكية.
Globerman and Shapiro (2002)	توصلت الدراسة إلى أنَّ المؤشر المركب المتكون من: السيطرة على الفساد، سيادة القانون، البيئة التنظيمية والاستقرار السياسي له تأثير إيجابي على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.
Buchanan et al. (2012)	استنتجت الدراسة أنَّ المؤشر المركب للبنية الأساسية للحكومة المركب له تأثير إيجابي على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.
Ullah & Khan (2017)	قام الباحثان بفحص تأثير النوعية المؤسساتية باستخدام مكونين (حرية الأعمال والحرية التقاديم) على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في 17 دولة آسيوية. وقد توصلت الدراسة إلى وجود تأثير سلبي للمؤشر النوعية المؤسساتية على الاستثمار الأجنبي المباشر في بلدان آسيا الوسطى.
Peres et al. (2018)	اختبرت الدراسة تأثير المؤشر المركب للنوعية المؤسساتية (المقياس بممؤشرات مكافحة الفساد وسيادة القانون) على الاستثمار الأجنبي المباشر في البلدان المتقدمة والنامية. وقد أظهرت الدراسة بأنَّ النوعية المؤسساتية هي أحد المحددات الهامة للاستثمار الأجنبي المباشر في البلدان المتقدمة، في حين أنها ليست متغيراً مهمًا في البلدان النامية، وتعزى هذه النتيجة إلى ضعف الإطار المؤسساتي السائد.
Sabir et al. (2019)	في هذه الدراسة، توصل الباحثون إلى أنَّ المؤشر المؤسساتي للاستثمار الأجنبي المباشر يعتبر من العوامل الهامة التي تؤثر على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الوافدة في البلدان المتقدمة والنامية. ومع ذلك، فإنَّ حجم تأثيرها على البلدان المتقدمة يُعد أكبر مقارنة بالبلدان النامية.

المصدر: من إعداد الباحثين

بشكل عام، هناك أدبيات واسعة النطاق تربط نوعية المؤسسات بتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. وعلى الرغم من ذلك، لم تحظَ العلاقة الديناميكية بين المؤسسات

وتدفعات الاستثمار الأجنبي المباشر بالاهتمام الكافي. وعلى هذا الأساس، تهدف هذه الورقة إلى تدارك هذه الفجوة في الأدبيات التجريبية

2- منهجية الدراسة

يمكن تحليل الأدبيات والدراسات التجريبية التي تناولت العلاقة بين النوعية المؤسساتية والاستثمار الأجنبي المباشر، من التوصل إلى نتيجة مهمة مفادها أن مؤشرات النوعية المؤسساتية لها تأثير واضح في جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة في الدول التي تعطي أولوية لهذه المؤشرات. وعلى هذا النحو، تمثل منهجية الدراسة المستخدمة في معرفة تأثير مختلف مؤشرات النوعية المؤسساتية في جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة نحو الدول العربية. وللحصول على قيم مقدرة متسقة وذات كفاءة لمعاملات الحدأر، سوف يتم استخدام طريقة العزوم المعممة- Generalized Method of Moments (System-GMM) المقترحة من طرف Arellano and Bover (1998) و Blundell and Bond (1998). وقد تم اختيار طريقة العزوم المعممة System-GMM لتقدير هذا النموذج (1995). لتنعمها بالعديد من المزايا أهمها: معالجة مشاكل التحيز الناتج عن إهمال بعض المتغيرات المستقلة، وكذا معالجة مشكل داخلية المنشأ للمتغيرات Nkurunziza (and Bates, 2003).

1.2- النموذج الديناميكي المستخدم وطريقة التقدير

تبعاً لأعمال Aziz (2018) و Kurul and Yalta (2017)، نقترح تطبيق نموذج ديناميكي لاختبار مدى تأثير مختلف مؤشرات النوعية المؤسساتية على جذب الاستثمارات الأجنبية المباشرة. يمكن التعبير رياضياً عن هذا النموذج بالعلاقة التالية:

$$FDI_{it} = b_1 FDI_{i,t-1} + b_2 INS_{it} + b_3 X_{it} + \varepsilon_{it} \dots \dots \dots \quad (1)$$

حيث يمثل:

- FDI_{it} : لوغاریتم صافي تدفقات الاستثمار الأجنبي الوارد كنسبة إلى الناتج المحلي الإجمالي في الدولة t خلال فترة زمنية محددة t .
- $FDI_{i,t-1}$: تمثل لوغاریتم صافي تدفقات الاستثمار الأجنبي الوارد كنسبة من الناتج المحلي بدرجة تأخر واحدة، والذي تم إضافته للنموذج كمتغير مفسر.
- INS_{it} : يمثل مجموعة المؤشرات المؤسساتية للبلد المضيف.
- X_{it} : يمثل مجموعة متغيرات التحكم التي يتحمل أن تؤثر على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.
- μ_i : تمثل الآثار الفردية أو حد عدم التجانس غير المشاهد (unobserved heterogeneity).
- ε_{it} : يمثل حد الخطأ.
- b_i : تمثل معلمات النموذج المراد تقديرها.

2.2- تعريف المتغيرات ومصادر بيانات الدراسة

من أجل تحليل دور المؤسسات في جذب الاستثمار الأجنبي المباشر في 16 دولة عربية¹ خلال الفترة من 1985 إلى 2017 استخدمنا المتغيرات التالية:

2.2.1. المتغير التابع

استخدمت الدراسة لوغاریتم نسبة صافي تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى الناتج المحلي الإجمالي كمتغير مساعد لقياس الاستثمار الأجنبي المباشر (Asiedu, 2013; Aziz, 2018; Bailey, 2018). للإشارة تم الحصول على البيانات المستخدمة للمتغير التابع من مؤشرات التنمية العالمية للبنك الدولي.

¹الجزائر، البحرين، مصر، العراق، الأردن، المغرب، السودان، سوريا، تونس، السعودية، اليمن، لبنان، ليبيا، الكويت، قطر وعمان.

2.2.2. المتغيرات المؤسساتية

وظفت هذه الدراسة عدة مؤشرات للنوعية المؤسساتية الصادرة عن الدليل الدولي للمخاطر الفُطْرِيَّة (ICRG) International Country Risk Guide. حيث تقيس هذه المؤشرات المخاطر التي يواجهها الاستثمار الأجنبي المباشر وغير المباشر في دول العالم، ويكون هذا الدليل من ثلاث مجموعات من المؤشرات الفرعية هي: مؤشر تقييم المخاطر السياسية، مؤشر تقييم المخاطر الاقتصادية، ومؤشر تقييم المخاطر المالية. ولقياس النوعية المؤسساتية، وظفت هذه الدراسة خمسة مؤشرات من المؤشر الفرعي لتقييم المخاطر السياسية. وفيما يلي تعريف موجز لهذه المؤشرات:

الاستقرار الحكومي (Government Stability): يقيس استقرار وثبات الحكومات والسياسات الحكومية، تتراوح قيمة المؤشر بين (0-12). حيث تعادل الدرجة التي تبلغ 12 نقطة خطورة منخفضة جداً و 0 نقطة إلى درجة خطورة عالية جداً.

مؤشر ملف الاستثمار (Investment Profile): يقيس هذا المؤشر العوامل التي تؤثر على مخاطر الاستثمار والتي لا تغطيها مكونات المخاطر الاقتصادية والمالية الأخرى. وهو عبارة عن مجموع ثلاثة مؤشرات وهي: مخاطر مصادر الاستثمار، إعادة الأرباح، وتأخير المدفوعات. تتراوح قيمة المؤشر بين 0 نقطة كأعلى مستوى خطورة و 12 نقطة عند أدنى مستوى لها.

مؤشر الفساد (Corruption): ويفقس درجة الفساد الإداري، والذي يشكل عائقاً أمام تدفق رأس المال وقد يجبر المستثمرين الأجانب على سحب استثماراتهم، تتراوح قيمة المؤشر بين 0 نقطة كأعلى مستوى خطورة و 6 نقاط عند أدنى مستوى لها.

النظام والقانون (Law and Order): ويفقس نزاهة النظام القانوني والقضائي ونضوج مؤسساته. تتراوح قيمة المؤشر بين 0 نقطة كأعلى مستوى خطورة و 6 نقاط عند أدنى مستوى لها.

المؤسسات السياسية (Political Institutions): هي مقياس لمستوى الحكم في بلد ما. ويعكس مدى حرية الانتخابات ونراحتها ودرجة مساءلة الحكومة أمام الناخبين. والحد الأقصى هو 6 نقاط.

نوعية البيروقراطية (Bureaucracy quality): يأخذ هذا المؤشر قيم تتراوح بين 0 و 4 نقاط، حيث ترتفع القيمة 0 للدول التي تكون فيها البيروقراطية قوية ومتصلة. سمح لنا هذا التقسيم لمؤشرات النوعية المؤسساتية، بدراسة تأثير كل بُعد من هذه الأبعاد المختلفة بالنسبة لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية.

2.2.3. المتغيرات المستقلة (متغيرات الضبط المعيارية)

في تحليلنا، تم اختيار مجموعة من عوامل الدفع والجذب لتعكس محددات تدفق الاستثمار الأجنبي المباشر من خلال الأديبيات السابقة.

تمثل المجموعة الأولى: تتمثل في عوامل الدفع (Push Factors) : وهي تلك العوامل الخارجية التي تدفع برأس المال خارج الدول المستثمرة. أين تم استخدام مؤشر السيولة العالمية Financial Risk Measure ومؤشر مقياس الخطورة المالية العالمية Global Liquidity لأجل قياس مدى أهمية الصدمات العالمية بالنسبة للاستثمار الأجنبي المباشر، حيث ركزت معظم الدراسات الحديثة بعد الأزمة المالية العالمية بشكل خاص على دور المخاطر المالية والسيولة العالمية (Milesi-Ferretti and Tille, 2011; Forbes and Warnock 2012). إذ يؤدي التغير في السيولة العالمية الناجم عن التغيرات السريعة في الأزمات المحددة إلى حدوث تغيرات في نمط تدفقات رأس المال. ولقياس السيولة العالمية، تم استخدام نمو المعروض النقدي معناه الواسع كمتغير مساعد. يتم قياس المخاطر المالية بواسطة نقاط الخطر للسيولة الدولية وتم الحصول على بيانات قياس المخاطر المالية من قاعدة بيانات International Country Risk Guide (ICRG).

المجموعة الثانية: تمثل المجموعة الثانية في عوامل الجذب (Pull Factors): وهي تلك العوامل التي تعمل على جذب الاستثمار الأجنبي المباشر، وهي عوامل محلية تختلف من دولة إلى أخرى. من بين عوامل الجذب التي استخدمت في هذه الدراسة:

- ✓ معدل نمو إجمالي الناتج المحلي السنوي للبلد المضييف لحساب إمكانات السوق Chakrabarti (2001)
- ✓ كذلك أخذنا في الحسبان التغير في الرقم القياسي لسعر الصرف الفعلي الحقيقي كمحرك لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، وذلك من أجل التحكم في مشكلة عدم اليقين الناجمة عن تقلبات أسعار الصرف.
- ✓ الانفتاح التجاري كنسبة إجمالي حجم التجارة الخارجية إلى الناتج المحلي الإجمالي لتمثيل سياسة البلد المضييف تجاه التجارة الدولية.
- ✓ مجموع إيرادات الموارد الطبيعية (% من إجمالي الناتج المحلي) للتحكم في التأثير المحتمل لوفرة الموارد الطبيعية.
- ✓ التضخم، لقياس المستوى العام للأسعار وهو متوسط أسعار السلع والخدمات المستهلكة في الاقتصاد خلال سنة معينة. ويتم استخدام رقم قياسي موحد لمتوسط أسعار السلع والخدمات باستخدام أسعار المستهلكين.
- ✓ رأس المال البشري، استخدمنا نسبة الالتحاق الإجمالية بالمدارس الثانوية لقياس رأس المال البشري.
- ✓ للتحكم في تأثير الأزمات المالية العالمية على العلاقة بين تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر والمؤسسات، اعتمد متغير و هي بميّز سنوات الأزمة المالية العالمية والتي تأخذ قيمة الواحد من 2009 إلى 2011 والصفر خلاف ذلك (Dornean et al. 2012).
- ✓ أخيراً، لاختبار تأثير موجة الربيع العربي على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر؛ يُعرف المتغير الوهمي (dummy variable) للربيع العربي بأخذ القيمة 1 إذا شهدت دولة ما حرباً أهلية أو ثورة أو اضطراضاً أمنياً مستداماً خلال الفترة 2010-2017؛

ويأخذ قيمة 0 عدا ذلك. فقط البحرين ومصر ولبيا وسوريا وتونس واليمن من شهدت مثل هذه الأحداث خلال الفترة 2010-2012.² ولا تدخل الدول التي شهدت احتجاجات فقط تحت تعريف الربيع العربي.

أخيراً، بعد إنشاء قاعدة البيانات لكل متغيرات الدراسة، لاحظنا أن بعض المتغيرات لديها ملاحظات مفقودة (missing observations) في معظم الدول.³ ولمعالجة البيانات المفقودة يعتمد برنامج STATA على الطريقة المعروفة باسم قائمة الحذف (listwise deletion)، وتعتمد على حذف قيمة واحد أو عدة قيم مفقودة عند تقدير النموذج (Allison 2001). ونظراً لانتشارها الواسع في المجال الأكاديمي، قد تم استخدام هذه الطريقة بنسبة تفوق 94% في الأوراق البحثية الأكادémie (Honaker & King, 2010).

3.2 - موجز الإحصاءات الوصفية للبيانات المستخدمة في التقدير:

يوضح الجدول (02) موجز الإحصاءات الوصفية للمتغيرات المستخدمة في التقدير لل فترة كاملة وأيضاً لفترتين منفصلتين من عام 1985-2009 ومن عام 2010-2017. لقد ميزنا بين هاتين الفترتين من أجل مقارنة خصائص متغيرات النوعية المؤسساتية وتدفق الاستثمار الأجنبي المباشر قبل وبعد أحداث الربيع العربي التي شهدتها هذه المنطقة. يشير الجدول (02) إلى أنَّ متوسط تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية انخفض من (2.07) في الفترة (1985-2009) إلى (1.957) في الفترة (2010-2017)، مما يشير إلى التأثير السلبي لموجة الربيع العربي على تدفقات الاستثمار الأجنبي.

² بالنسبة لتونس، يأخذ المتغير الوهمي للربيع العربي قيمة واحد خلال الفترة من 2010 إلى 2012؛ بالنسبة لمصر وسوريا واليمن والبحرين، يأخذ المتغير الوهمي قيمة واحد خلال الفترة من 2011 إلى 2012.

³ انظر الجدول أ في الملحق 1.

الجدول رقم 02. الإحصاءات الوصفية للبيانات المستخدمة في التقدير حسب الفترات

المتغير	2017-1985	2009-1985	2017-2010
المتوسط	3.565	2.207	3.857
الإغراف	2.147	2.207	1.957
الحسابي	2.147	2.207	3.857
المعاري	0.850	0.814	2.194
المتوسط	2.382	2.376	8.184
الإغراف	7.292	7.012	2.453
الحسابي	7.292	7.012	8.184
المعاري	1.851	2.408	7.581
المتوسط	8.022	8.160	4.056
الإغراف	8.022	8.160	1.024
الحسابي	4.099	4.056	4.236
المعاري	0.991	4.056	4.236
المتوسط	4.099	4.056	0.867
الإغراف	3.565	2.207	2.433
الحسابي	2.147	2.207	1.957
المعاري	0.850	0.814	2.194
المتوسط	3.650	1.310	1.364
الإغراف	3.650	1.310	3.571
الحسابي	3.650	1.310	3.901
المعاري	1.088	3.571	1.364
المتوسط	2.470	1.242	1.245
الإغراف	2.470	1.242	2.372
الحسابي	2.470	1.242	2.784
المعاري	1.182	2.372	1.245
المتوسط	1.757	0.667	0.717
الإغراف	1.757	0.667	1.731
الحسابي	1.757	0.667	1.839
المعاري	0.465	1.731	0.717
المتوسط	14.95	21.50	16.41
الإغراف	14.95	21.50	16.41
الحسابي	14.95	21.50	23.74
المعاري	9.841	21.50	16.41
المتوسط	2.607	1.587	2.389
الإغراف	2.607	1.587	3.566
الحسابي	2.607	1.587	3.302
المعاري	1.451	3.566	2.389
المتوسط	8.754	1.282	1.309
الإغراف	8.754	1.282	8.680
الحسابي	8.754	1.282	8.962
المعاري	1.183	8.680	1.309
المتوسط	4.534	10.03	4.970
الإغراف	4.534	10.03	4.970
الحسابي	4.534	10.03	3.200
المعاري	13.35	4.970	4.970
المتوسط	187.8	500.6	187.3
الإغراف	187.8	500.6	520.5
الحسابي	187.8	500.6	189.3
المعاري	38.04	78.95	36.95
المتوسط	82.28	37.64	36.95
الإغراف	82.28	37.64	92.68
الحسابي	82.28	37.64	92.68
المعاري	18.09	19.67	16.72
المتوسط	19.84	17.04	16.72
الإغراف	19.84	17.04	19.67
الحسابي	19.84	17.04	20.38
المعاري	7.331	12.82	37.77
المتوسط	10.92	33.01	12.82
الإغراف	10.92	33.01	37.77
الحسابي	10.92	33.01	5.312
المعاري	0.435	0.284	0.193
المتوسط	0.088	0.284	0.193
الإغراف	0.088	0.284	0.250
الحسابي	0.088	0.284	0.250
المعاري	17.13	70.91	18.54
المتوسط	70.91	18.54	68.84
الإغراف	70.91	18.54	18.48
الحسابي	70.91	18.54	77.64
المعاري	0.285	0.020	0.143
المتوسط	0.020	0.143	0
الإغراف	0.020	0.143	0
الحسابي	0.020	0.143	0.088
المعاري	0.285	0.020	0.088

مصدر: من إعداد الباحثين

وبالعكس، فإن متوسط مؤشر النوعية المؤسساتية في الفترة 2009-2017 (4.236) يتجاوز متوسط مؤشر النوعية المؤسساتية في الفترة 1985-2009 (4.056)، وهذا يعكس الاتجاه العام نحو الإصلاحات المؤسساتية بعد أحداث الربيع العربي.

3- تحليل ومناقشة النتائج

* بين الجدول (3) نتائج تقدير العلاقة الديناميكية بين المؤسسات وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر، ويتبين من النتائج المبينة في الجدول ما يلي:

- التأثير المعنوي الموجب لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر بدرجة تأخر في النماذج (1، 4) الديناميكية المستخدمة. وهذا يعني أن تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في العام السابق هي عامل مهم في جذب المزيد من الاستثمار الأجنبي المباشر. منه، وعليه تؤكّد هذه النتيجة أهمية دراسة الطابع الديناميكي للظواهر الاقتصادية وبالخصوص العلاقة بين النوعية المؤسساتية والاستثمار الأجنبي المباشر كما تعطي هذه النتيجة دليلاً على وجود استمرار لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر عبر الزمن في الدول المكونة للعينة محل الدراسة (Aziz, 2018; Mina, 2012).
- العلاقة المعنوية الموجبة بين نمو المعروض النقدي معناه الواسع والاستثمار الأجنبي المباشر مما يتفق مع الأدبيات الموجودة التي تشير إلى أنّ النظم المالية المتقدمة يجعل من السهل العثور على أموال للاستثمار والمساعدة في تحصيص رأس المال لأفضل استخداماته (Alfaro et al., 2009; Dutta and Roy, 2011; Tun et al., 2012).
- وبالمثل، فإن معامل الانفتاح التجاري موجب ومعنوي عند مستوى دلالة 1% مما يدل على أنه كلما كان البلد المستقطب للاستثمار الأجنبي منفتحاً على العالم كلما زاد جذب تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. هذه النتيجة تدعم الأدبيات التي يشير معظمها إلى العلاقة الطردية بين الانفتاح التجاري والاستثمار الأجنبي المباشر (Asiedu, 2002; Fratzscher, 2012; Forbes and Warnock, 2012).
- التأثير السلبي والقوى للموارد الطبيعية على الاستثمار الأجنبي المباشر في معظم النماذج المقدرة وقد تم التوصل إلى نفس النتيجة في دراسة (Asiedu, 2013) و (2018) Elheddad. وتنسّر هذه النتيجة بكون الموارد الطبيعية، تتميز بفترات انتعاش وانكماش، مما يؤدي إلى زيادة التقلب في سعر الصرف (Sachs & Warner, 1995). بالإضافة إلى ذلك، فإن الحصة الأكبر من الموارد الطبيعية في إجمالي صادرات البضائع تعني تنوعاً أقل في التجارة، مما يجعل البلد بدوره أكثر عرضة للصدمات الخارجية. كل

هذه العوامل تولد عدم استقرار الاقتصاد الكلي وبالتالي تقلل من الاستثمار الأجنبي المباشر.

• وجود أثر موجب، وغير معنوي للأزمات المالية العالمية على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. وتفسر هذه النتيجة بالاندماج الضعيف للاقتصادات العربية في التجارة العالمية وأسواق رأس المال، وبالتالي فهي أقل عرضةً للتاثير هذه الأزمات. كما يمكن تفسير هذه النتيجة بكون أغلب الاقتصادات العربية ليست مصدرًا هاماً للقنوات غير النفطية، لذلك فهي أقل عرضة للانخفاض في التجارة العالمية عند حدوث الأزمات. تتماشى هذه النتائج مع ما توصل إليه كل من Von Hagen and Zhang (2014) وKurul and Yalta (2017) وAziz (2018).

• وجود أثر موجب لكن غير معنوي لنمو الناتج المحلي الإجمالي. على الرغم من أن هذه النتيجة تتعارض مع نتائج معظم الدراسات التجريبية، إلا أنها نتيجة شائعة في الدراسات الأخرى. على سبيل المثال، خلص Lunn (1980) أيضًا إلى أن حجم السوق ليس محدداً مهماً للاستثمار الأجنبي المباشر.

وفيما يخص تأثير المؤسسات على الاستثمار الأجنبي المباشر، توضح النتائج المبينة في الجدول (03) ما يلي:

أولاً، يؤثر مؤشر النوعية المؤسساتية المركب تأثيراً موجباً ومحظياً على الاستثمار الأجنبي المباشر، حيث إن زيادة مؤشر النوعية المؤسساتية في البلدان العربية بنسبة 1% تؤدي إلى تزايد في الاستثمار الأجنبي المباشر بـ 1.695%. وتشير هذه النتيجة إلى مدى أهمية النوعية المؤسساتية لدى الدول العربية في استقطاب تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر.

الجدول رقم 03: نتائج تقدير أثر النوعية المؤسساتية على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية (1985-2017)

	المودج 7	المودج 6	المودج 5	المودج 4	المودج 3	المودج 2	المودج 1	
	المؤشر المؤسساتي المركب	المؤشر المؤسساتي الحكومي	الاستقرار	ملف الاستثمار	الفساد	القانون والنظام	المؤسسات السياسية	نوعية البيروقراطية
الاستثمار الأجنبي	0.130	0.160	0.148	0.184	0.155	0.179	0.333*	المتغيرات المستقلة
بدرجة تأخر	(0.108)	(0.123)	(0.102)	(0.115)	(0.122)	(0.123)	(0.200)	
النوعية	1.695***	0.223	0.371***	0.651	0.677*	0.712**	-1.082	
المؤسساتية	(0.328)	(0.164)	(0.144)	(0.787)	(0.366)	(0.340)	(0.754)	
المتغير الوهبي	-4.414	-2.720	-5.959*	-1.482	-4.665*	-3.213	-0.977	
للربيع العربي	(3.565)	(2.503)	(3.372)	(2.250)	(2.821)	(4.063)	(1.571)	
غير المعروض	0.183***	0.188***	0.184***	0.224***	0.220***	0.209***	0.128***	
النقد	(0.040)	(0.047)	(0.043)	(0.054)	(0.042)	(0.043)	(0.042)	
الافتتاح التجاري	0.044***	0.043***	0.044***	0.033***	0.040***	0.031***	0.027***	
إيرادات الموارد الطبيعية	(0.009)	(0.012)	(0.010)	(0.010)	(0.009)	(0.009)	(0.010)	
رأس المال	-0.048	-0.051*	-0.056**	-0.042	-0.044	-0.029	-0.065***	
	(0.030)	(0.029)	(0.026)	(0.026)	(0.027)	(0.028)	(0.020)	
	0.040	0.050	0.043	0.065	0.042	0.079*	0.032**	

	(0.038)	(0.042)	(0.043)	(0.041)	(0.033)	(0.042)	(0.015)	البشري
	0.041	-0.009	0.012	-0.047*	-0.029	-0.049	-0.116***	معدل التضخم
	(0.056)	(0.051)	(0.047)	(0.028)	(0.047)	(0.039)	(0.037)	
	0.0034	0.0026	0.0025	0.0027	0.0026	0.0014	0.0014	سعر الصرف
	(0.0022)	(0.0024)	(0.0023)	(0.0027)	(0.0022)	(0.0027)	(0.0011)	النعلى
	-0.012	0.173	0.032	0.177	0.255	-0.002	-0.265	نقط اخطر
	(0.438)	(0.437)	(0.424)	(0.441)	(0.424)	(0.373)	(0.191)	للرسولة الدولية
	0.565	0.510	0.563	0.502	0.605	0.668	0.168	الأزمات المالية
	(0.757)	(0.743)	(0.753)	(0.805)	(0.783)	(0.710)	(0.588)	العالمية
	0.076	0.126	0.118	0.145	0.114	0.118	0.067	معدل نمو
	(0.090)	(0.105)	(0.091)	(0.107)	(0.106)	(0.099)	(0.046)	الناتج المحلي
	386	386	386	386	386	386	386	عدد المشاهدات
	1	1	1	1	1	1	1	Hansen P value
	0.0779	0.0628	0.0811	0.0560	0.0543	0.0503	0.0436	AR (1)
	0.244	0.295	0.269	0.307	0.254	0.338	0.779	AR (2)

ملاحظات: *** معنوي عند مستوى دلالة 1% ** معنوي عند مستوى دلالة 5% * معنوي عند مستوى دلالة 10% – القيم بين قوسين تمثل الانحراف المعياري.

مصدر: من إعلانات الباحثين

ثانياً، يعتمد تأثير المؤسسات على نوع المؤشر المؤسسي، حيث تشير معظم المؤشرات إلى أن المؤسسات الجيدة قادرة على المزيد من تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى الداخل لأنها تحمل بيئة الأعمال أكثر جاذبية للشركات متعددة الجنسيات للعمل فيها؛ وعليه، فإن النوعية المؤسساتية هي المحدد الرئيسي لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى الدول العربية، فكما هو مبين في الجدول (03) نجد أن لكلٍ من المؤسسات السياسية، النظام والقانون وملف الاستثمار تأثير إيجابي وعملي على الاستثمار الأجنبي المباشر.

ثالثاً، لا تؤثر المؤشرات الثلاثة المتبقية (الاستقرار الحكومي؛ والفساد؛ ونوعية البيروقراطية) على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. لذلك، فإن البلدان العربية التي تعاني قصوراً في هذه المؤشرات قد لا تتأثر جاذبيتها للاستثمارات الأجنبية المباشرة. تتفق هذه النتائج مع Aziz (2018) and Kurul (2017).

✓ أما بالنسبة لأثر موجة الرياح العربي على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر فقد بيّنت النتائج وجود علاقة سلبية وذات دلالة إحصائية بين اضطرابات الربع العربي وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في النماذج (1، 4)، هذه النتائج توافق إلى حد بعيد ما توصلت إليه دراسة Burger, et al., 2016. بينما في النماذج المتبقية، لم تكن العلاقة معنوية إحصائياً.

تشير قيمة إحصائية اختبار (1991) Arellano and Bond للارتباط التسليلي من الدرجة الثانية (2) AR بين الأخطاء المقدرة في جميع النماذج الديناميكية المقدرة بواسطة GMM ذات الخطوة الأولى، إلى قبول فرضية عدم لهذا الاختبار، والتي تمثل في عدم وجود هذا الارتباط. ويعني هذا، أنّ حد الخطأ الأصلي غير مرتبط تسلسلياً. كما تؤكد نتائج اختبار Hansen صحة فرضية المنشأ الخارجي (Exogeneity) للمتغيرات المساعدة.

✓ تؤكد نتائج الاختبارات الإحصائية المرافقه لنموذج العزوم المعممه صلاحية المتغيرات المساعدة المستخدمة في التقدير، وعدم وجود أخطاء في توصيف النماذج ، بالإضافة إلى تحقق شروط العزوم المستخدمة في التقدير، و اتساق القيم المقدرة لمعاملات انحدار النماذج المذكورة.

4- فحوصات الصلابة (Robustness Checks)

سنقوم في هذا الجزء، بعض الفحوصات وذلك لضمان متانة وصلابة نتائجنا الأساسية السابقة. ومن أجل هذا الغرض أحرجينا العديد من التغييرات على هيكلة النماذج على النحو التالي:

- ✓ استبدال متغيرات النوعية المؤسساتية، بمتغيرات أخرى لقياس النوعية المؤسساتية؟
- ✓ استخدام نصيب الفرد من الاستثمار الأجنبي المباشر كمتغير تابع بدلاً من الاستثمار الأجنبي المباشر كنسبة مئوية من الناتج المحلي الإجمالي؟
- ✓ حذف متغيرات خارجية؟
- ✓ استخدام طريقة تقدير بديلة؟
- ✓ استخدام نموذج السلاسل المقطعة الساكنة.

1.4-استبدال متغيرات النوعية المؤسساتية

تم تقدير أثر النوعية المؤسساتية على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في الدول العربية باستخدام مؤشرات مؤسساتية بدالة مأخوذة من قاعدة البيانات (Worldwide Governance Indicators) الصادرة عن البنك الدولي، ومؤشر مؤسسي مركب (ممثل المتوسط الحسابي لمؤشرات الحكومة). توضح الأعمدة من (1) إلى (7) للجدول (4) نتائج التقدير باستعمال هذه المتغيرات المؤسساتية البديلة. وتبين النتائج الموضحة في الجدول بأنّ أثر المؤشرات المؤسساتية البديلة

على الاستثمار الأجنبي المباشر في العينة الكاملة تتفق مع النتائج المتحصل عليها سابقاً والمبينة في الجدول (3).

الجدول رقم 04: فحوصات الصلابة. مؤشرات المؤسساتية البديلة مأخوذة من قاعدة بيانات البنك الدولي (Worldwide Governance Indicators)

النوعية التنظيمية	المشاركة والمساءلة	سيادة القانون	فعالية الحكومة	مكافحة الفساد	الاستقرار السياسي	المؤشر المؤسسي المركب
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
1.757** (0.703)	0.184 (0.271)	1.546** (0.777)	1.345*** (0.506)	1.248** (0.561)	1.523** (0.741)	1.749* (0.970)
332	332	332	332	332	332	332
0.544	0.629	0.238	0.245	0.246	0.190	0.243
						AR (2)

ملاحظات: *** معنوي عند مستوى دلالة 1% ** معنوي عند مستوى دلالة 5% * معنوي عند مستوى دلالة 10% – بين الأقواس تمثل قيم الانحراف المعياري. تم إدراج نفس التغيرات المستقلة في جميع العلاقات الأخذارية.

الجدول رقم 05: فحوصات الصلابة. استبدال المتغير التابع وحذف التغيرات المستقلة واستعمال طريقة تقدير أخرى وتقدير غووذج السلاسل المقطعة الساكنة

نوعية البيروفراطية	القانون والنظام	الفساد	ملف الاستثمار	الحكومي	الاستقرار	المؤشر المؤسسي المركب
(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
اللائحة (أ): استخدام نصيب الفرد من الاستثمار الأجنبي المباشر كمتغير تابع						
1.968*** (0.654)	0.534* (0.313)	0.586*** (0.108)	-0.542 (0.599)	0.722** (0.325)	0.584* (0.306)	-0.439 (0.347)
389	389	389	389	389	389	389
						عدد المشاهدات

0.516	0.468	0.607	0.866	0.732	0.820	0.889	AR (2)
اللائحة (ب): حذف المتغيرات المستقلة							
1.841*** (0.389)	0.394*** (0.099)	0.428*** (0.110)	-0.468 (0.694)	0.603** (0.268)	0.597 (0.421)	0.552 (0.359)	النوعية المؤسساتية
358	358	358	358	358	358	358	عدد المشاهدات
0.544	0.629	0.457	0.426	0.421	0.455	0.434	AR (2)
اللائحة (ج): استعمال طريقة تقدير بدالة							
0.805** (0.396)	0.254*** (0.087)	0.268** (0.133)	-0.217 (0.236)	0.132 (0.142)	0.113 (0.124)	-1.008 (0.702)	النوعية المؤسساتية
386	386	386	386	386	386	386	عدد المشاهدات
0.283	0.283	0.286	0.270	0.269	0.269	0.277	R-squared
اللائحة (د): استعمال نموذج السلاسل المقطعة المساكنة							
2.084*** (0.364)	0.386*** (0.137)	0.512** (0.243)	0.513 (0.881)	0.995** (0.431)	0.752* (0.427)	-1.214 (0.820)	النوعية المؤسساتية
397	397	397	397	397	397	397	عدد المشاهدات
0.134	0.131	0.131	0.110	0.0962	0.133	0.216	AR (2)

ملاحظات: *** معنوي عند مستوى دلالة 1% ** معنوي عند مستوى دلالة 5% * معنوي عند مستوى دلالة 10% – بين الأقواس تمثل قيم الانحراف المعياري. تم إدراج نفس المتغيرات المستقلة في جميع العلاقات الانحدارية ماعدا اللائحة (ب).

مصدر: من إعداد الباحثين

4.2- استبدال المتغير التابع

في الائحة (أ) للجدول (5)، تم اختبار ثبات النموذج المدروس عند استخدام متغير مساعد بديل للاستثمار الأجنبي المباشر. تحقيقاً لهذه الغاية، ثمت الاستعانة بمتغير نصيب الفرد من الاستثمار الأجنبي المباشر كمتغير تابع بدلاً من الاستثمار الأجنبي المباشر كنسبة مئوية إلى الناتج المحلي الإجمالي. وقد توافقت نتائج التقدير المبينة في الائحة (أ) للجدول (5) مع التقديرات الأساسية المبينة في الجدول (3).

4.3- حذف المتغيرات المستقلة

توافقت نتائج الائحة (ب) للجدول (5)، مع النتائج الرئيسية في الجدول (3)، وذلك بعد حذف المتغيرات المستقلة، وهو ما يعكس ثبات النموذج.

4.4- استعمال طريقة تقدير بديلة

أظهرت أغلبية النتائج المبينة في الائحة (ج) للجدول (5)، توافقها مع النتائج الرئيسية في الجدول (3)، وذلك بعد الاعتماد على نماذج السلسل المقاطعية (Panel Data Fixed Effects Models) لتقدير أثر المؤشرات المؤسساتية على الاستثمار الأجنبي المباشر.

4.5- استعمال نموذج السلسل المقاطعية الساكنة

توافقت غالبية نتائج تقدير نموذج السلسل المقاطعية الساكنة المبينة في الائحة (د) للجدول (5)، مع نتائج تقدير نماذج السلسل المقاطعية الديناميكية المبينة في الجدول (3).

خلاصة وأهم الاستنتاجات

استعرضت هذه الدراسة العلاقة بين العوامل المؤسساتية المختلفة وتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر في 16 دولة عربية خلال الفترة 1985-2017. ولتحقيق هدف الدراسة تم استخدام نماذج السلسل المقطعية الديناميكية – Dynamic Panel Data Models – مع اعتماد طريقة العزوم المعمّمة في التقدير Generalized Method of Moments (System-GMM).
بيّنت النتائج المتوصّل إليها، إسهام بعض مؤشرات النوعية المؤسساتية في التأثير على قرارات المستثمرين الأجانب للاستثمار في البلدان العربية. أين بيّنت النتائج التأثير الكبير لمؤشرات: ملف الاستثمار، النظام والقانون، والمؤسسات السياسية على تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر. تشير هذه النتائج إلى أنّ: التحسينات في النظام السياسي، تدعيم الشفافية، المسائلة لدى السياسيين، والحفاظ على الاستقرار الحكومي ستؤدي إلى زيادة تدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر إلى الداخل وتشجع الشركات متعددة الجنسيات على الاستثمار.
كما بيّنت النتائج أن الاضطرابات التي نجمت عن الربيع العربي قد أثرت سلباً على حجم الاستثمار الأجنبي المباشر في المنطقة العربية.

تقودنا هذه النتائج إلى استنتاج مفاده ضرورة تبني نهج إصلاحي يمس نقاط الضعف التي يعاني منها الهيكل المؤسساتي في الدول العربية سواء ما تعلق بشقه الاقتصادي أو السياسي، وذلك من خلال سن و/أو تعديل التشريعات التي تزيد من ثقة المستثمرين الراغبين في الاستثمار في المنطقة، مع العمل على الإنفاذ التام لهذه التشريعات.

المراجع المبليغة

- Ahlquist J. S., (2006).** "Economic Policy, Institutions, and Capital Flows: Portfolio and Direct Investment Flows in Developing Countries." *International Studies Quarterly*, 50(3), 681-704.
- Alfaro L., Kalemli-Ozcan S., & Sayek S. (2009).** "FDI, Productivity and Financial Development." *World Economy*, 32(1), 111-35.
- Allison P. D. (2001).** "Missing data." Sage publications. 91.
- Annual report / Arab Monetary Fund. (2012).** "In Annual report / Arab Monetary Fund". Arab Monetary Fund.
- Arellano M., & Bond S., (1991).** "Some Tests of Specification for Panel Data - Monte-Carlo Evidence and an Application to Employment Equations." *Review of Economic Studies*, 58(2), 277-97.
- Arellano M., & Bover O., (1995).** "Another Look at the Instrumental Variable Estimation of Error-Components Models." *Journal of Econometrics*, 68(1), 29-51.
- Asiedu E., & Lien D., (2011).** "Democracy, Foreign Direct Investment and Natural Resources." *Journal of International Economics*, 84(1), 99-111.
- Asiedu E., (2002).** "On the Determinants of Foreign Direct Investment to Developing Countries: Is Africa Different?" *World Development*, 30(1), 107-19.
- Asiedu E., (2013).** "Foreign Direct Investment, Natural Resources and Institutions". London: International Growth Centre
- Aziz O. G., (2018).** "Institutional Quality and Fdi Inflows in Arab Economies." *Finance Research Letters*, 25, 111-23.
- Bailey N., (2018).** "Exploring the Relationship between Institutional Factors and Fdi Attractiveness: A Meta-Analytic Review." *International Business Review*, 27(1), 139-48.
- Biglaiser G., & Staats J. L., (2010).** "Do Political Institutions Affect Foreign Direct Investment? A Survey of U.S. Corporations in Latin America." *Political Research Quarterly*, 63(3), 508-22.
- Blundell R., & Bond S., (1998).** "Initial conditions and moment restrictions in dynamic panel data models". *Journal of Econometrics*, 87(1), 115-143
- Buchanan B. G., Le Q. V., & Rishi M., (2012)** "Foreign Direct Investment and Institutional Quality: Some Empirical Evidence." *International Review of Financial Analysis*, 21, 81-89.

- Burger M., Ianchovichina E., & Rijkers B., (2016)** "Risky Business: Political Instability and Sectoral Greenfield Foreign Direct Investment in the Arab World" *The World Bank Economic Review*, 30(2), 306–331.
- Busse M., & Hefeker C., (2007).** "Political Risk, Institutions and Foreign Direct Investment." *European Journal of Political Economy*, 23(2), 397-415.
- Caves R. E., (1974).** "Multinational Firms, Competition, and Productivity in Host-Country Markets." *Economica*, 41(162), 176-93.
- Chakrabarti A., (2001).** "The Determinants of Foreign Direct Investment: Sensitivity Analyses of Cross-Country Regressions." *Kyklos*, 54(1), 89-113.
- Daude C. & Stein E., (2007).** "The Quality of Institutions and Foreign Direct Investment." *Economics & Politics*, 19(3), 317-44.
- Dornean A., Isan V., & Oanea D. C., (2012).** "The Impact of the Recent Global Crisis on Foreign Direct Investment. Evidence from Central and Eastern European Countries." *International Conference Emerging Markets Queries in Finance and Business*, 3, 1012-17.
- Dunning J. H., (1980).** "Toward an Eclectic Theory of International Production - Some Empirical Tests." *Journal of International Business Studies*, 11(1), 9-31.
- Dutta N., & Roy S., (2011).** "Foreign Direct Investment, Financial Development and Political Risks." *The Journal of Developing Areas*, 44(2), 303–327.
- Elheddad M. M., (2018).** "What determines FDI inflow to MENA countries? Empirical study on Gulf countries: Sectoral level analysis". Research in International Business and Finance, 44, 332–339.
- ESCWA. (2013),** "Annual Report 2013: 40 years with the Arab World".
- Farazmand H., & Moradi M., (2014).** "Determinants of FDI: Does Democracy Matter?" *Journal of Business Systems, Governance and Ethics*, 9(2).
- Forbes K. J., & Francis, E. W. (2012).** "Capital Flow Waves: Surges, Stops, Flight, and Retrenchment." *Journal of International Economics*, 88(2), 235-51.
- Fratzscher M., (2012).** "Capital Flows, Push Versus Pull Factors and the Global Financial Crisis." *Journal of International Economics*, 88(2), 341-56.
- Gani, A. (2007).** "Governance and Foreign Direct Investment Links: Evidence from Panel Data Estimations." *Applied Economics Letters*, 14(10), 753-56.

- Gastanaga V. M., Nugent J. B., & Pashamova B., (1998).** "Host country reforms and FDI inflows: How much difference do they make?" *World Development*, 26(7), 1299–1314.
- Globerman S., & Shapiro D., (2002)** "Global Foreign Direct Investment Flows: The Role of Governance Infrastructure." *World Development*, 30(11), 1899-919.
- Hausmann R., & Fernandez-Arias E., (2000).** "Foreign Direct Investment: Good Cholesterol?" *SSRN Electronic Journal*.
- Honaker J., & King, G. (2010)** "What to do about missing values in time-series cross-section data". *Am J Polit Sci*, 54.
- Jensen N., (2008).** "Political Risk, Democratic Institutions, and Foreign Direct Investment." *Journal of Politics*, 70(4), 1040-52.
- Jürgen V., & Zhang H., (2014),** "Financial Development, International Capital Flows, and Aggregate Output." *Journal of Development Economics*, 106, 66-77.
- Khoury T. A., & Peng, M. W., (2011).** "Does institutional reform of intellectual property rights lead to more inbound FDI? Evidence from Latin America and the Caribbean." *Journal of World Business*, 46(3), 337–345.
- Loree D. W., & Guisinger S. E., (1995).** "Policy and Non-Policy Determinants of U.S. Equity Foreign Direct Investment." *Journal of International Business Studies*, 26(2), 281-99.
- Lunn J., (1980).** "Determinants of U.S. direct investment in the E.E.C.: Further evidence" *European Economic Review*, 13(1), 93–101.
- Milesi-Ferretti G.-M., Tille C., Ottaviano G. I. P., & Ravn M. O., (2011).** "The great retrenchment: international capital flows during the global financial crisis." *Economic Policy*, 26(66), 285–342.
- Mina W. M., (2012),** "The Institutional Reforms Debate and Fdi Flows to the Mena Region: The "Best" Ensemble." *World Development*, 40(9), 1798-809.
- Nkurunziza J. D., & Bates R. H., (2003).** "Political Institutions and Economic Growth in Africa." CID Working Paper Series 2003.98, Harvard University, Cambridge, MA.
- North D. C., (1990).** "Institutions, Institutional Change and Economic Performance" Cambridge: Cambridge University Press.
- Kurul Z., & Yalta A. Y., (2017).** "Relationship between Institutional Factors and FDI Flows in Developing Countries: New Evidence from Dynamic Panel Estimation Econometrics" MDPI, Open Access
- Peres M., Ameer W., & Xu H. L., (2018).** "The Impact of Institutional Quality on Foreign Direct Investment Inflows: Evidence for Developed

- and Developing Countries." *Economic Research-Ekonomska Istrazivanja*, 31(1), 626-44.
- Sachs J. D., & Warner A. M., (1995).** "Natural Resource Abundance and Economic Growth" National Bureau of Economic Research.
- Sabir S., Rafique A., & Abbas K., (2019).** "Institutions and FDI: evidence from developed and developing countries" *Financial Innovation* 2019 5:1, 5(1), 1-20.
- Tintin C., (2013).** "The Determinants of Foreign Direct Investment Inflows in the Central and Eastern European Countries: The Importance of Institutions." *Communist and Post-Communist Studies*, 46(2), 287-98.
- Tun Y. L., Azman-Saini W. N. W., & Law S. H., (2012).** "International Evidence on the Link between Foreign Direct Investment and Institutional Quality." *Inzinerine Ekonomika-Engineering Economics*, 23(4), 379-86.
- Ullah I., & Khan M. A., (2017).** "Institutional quality and foreign direct investment inflows: evidence from Asian countries" *Journal of Economic Studies*, 44(6), 1030–1050.
- Wei S. (2000),** "How Taxing Is Corruption on International Investors?" *The Review of Economics and Statistics*, 82(1), 1-11.
- Wheeler D., & Mody A., (1992).** "International Investment Location Decisions." *Journal of International Economics*, 33(1-2), 57-76.

ملاحق

الجدول 01: البيانات المفقودة (missing data) لبعض المتغيرات

الدولة	المتغير	السنوات المفقودة
الإمارات العربية المتحدة	الافتتاح التجاري	1999-1984
	التضخم	2007-1984
البحرين	نفط الخام للمسؤولية الدولية	1984
	نمو المعرض النقدي	2017-2016
العراق	نمو المعرض النقدي	2004-1984
	إيرادات الموارد الطبيعية	2003-1991
	التضخم	1990-1998
الأردن	سعر الصرف الفعلي	2003
	التضخم	1986
الكويت	نمو المعرض النقدي	1991-1990
	الناتج المحلي الفردي	1994-1984

معدل نمو إجمالي الناتج المحلي		لبنان
1989-1984	الاستثمار الأجنبي المباشر	ليبيا
1989-1984	الناتج المحلي الفردي	
1984-1988	معدل نمو إجمالي الناتج المحلي	
1988-1984	الافتتاح التجاري	
1987-1984	إيرادات الموارد الطبيعية	
2008-1984	التضخم	
1989-1984	الاستثمار الأجنبي المباشر	قطر
1998-1984	الناتج المحلي الفردي	
1999-1984	معدل نمو إجمالي الناتج المحلي	
1989-1984	الافتتاح التجاري	
1989-1984	إيرادات الموارد الطبيعية	
2017-2014	التضخم	
1984-1990	التضخم	عمان
1999-1984	الناتج المحلي الفردي	السودان
2006-1984	معدل نمو إجمالي الناتج المحلي	
1993-1984	الافتتاح التجاري	
2017-2016	الاستثمار الأجنبي المباشر	سوريا
	التضخم	
	الاستثمار الأجنبي المباشر	
	الناتج المحلي الفردي	
2017-2008	معدل نمو إجمالي الناتج المحلي	
	الافتتاح التجاري	
	إيرادات الموارد الطبيعية	اليمن
1990-1984	التضخم	
	كل التغيرات	اليمن